

RAVENNA | Consenergy2000, oltre 90 mila euro di risparmio realizzati nell'anno termico 2013-2014

Aresu: «un risultato senza precedenti»

«Un risultato superiore a ogni previsione». Con questa parole Giampiero Aresu, presidente di Consenergy2000, il consorzio per l'energia di emanazione di Confimi Ravenna, commenta il bilancio dell'anno di fornitura gas naturale 2013-2014, appena concluso.

«Quando nella primavera 2012 abbiamo cominciato ad aggregare le prime utenze del nostro gruppo di acquisto ci attendevamo naturalmente un miglioramento delle condizioni economiche, ma non ci saremmo mai aspettati di raggiungere, in un solo anno termico, un volume così importante in termini di consumi e un risparmio così rilevante sui costi di fornitura».

I primi passi

Il gruppo di acquisto termici Consenergy2000 nasce nel corso dell'anno termico 2012-2013, segnando il passaggio da un modello piuttosto diffuso ma poco efficace di «convenzione» alla stipula di un vero e proprio contratto di acquisto.

«Il nostro progetto era ambizioso - spiega Aresu - ma soprattutto controcorrente nella mentalità degli operatori di mercato».

Diversamente dal settore elettrico, dove i gruppi d'acquisto

sono stati fino alla fine del 2006, gli unici clienti finali possibili, il mercato del gas aveva, fra le sue rigidità, quella di non contemplare esplicitamente contratti di natura collettiva (anche se non ne vietava la stipula), ma di privilegiare il rapporto diretto venditore-cliente. Il che rendeva piuttosto difficile anche solo l'impostazione di una reale trattativa. Dopo un anno di intenso lavoro di aggregazione e consolidamento, nel giugno 2013 Consenergy2000 stipula il primo vero e proprio contratto di gruppo, con una tariffa fissa monomia (ovvero comprensiva anche dei costi di trasporto, normalmente applicati a parte nei contratti per piccoli consumatori termici) per un volume iniziale di 800.000 mc distribuiti su 45 contatori. Nel corso dell'anno termico 2013-2014 il gruppo trova sempre più sostenitori: il numero di contatori serviti raddoppia raggiungendo velocemente i 100 punti di riconsegna e con essi aumenta anche il volume, avvicinando il gruppo di acquisto alla consistenza di un grande cliente.

I risultati

In termini di volume, il gruppo termici Consenergy2000 ha consumato nel 2013-2014 oltre

1.700.000 mc di gas naturale. In termini di risparmio, il confronto con il prezzo del mercato di tutela (mercato di riferimento anche per le offerte a mercato libero proposte dagli operatori dominanti di mercato all'utente termico con consumo < 200.000 mc) evidenzia che il prezzo applicato ai consorziati Consenergy2000 è stato, a eccezione del poco significativo (per i consumi) semestre estivo, sempre al di sotto del prezzo AEEG. La distanza è stata rilevante soprattutto nei mesi invernali, ovvero quelli critici per i consumatori di gas da riscaldamento.

«Dai consuntivi, verificati con attenzione e competenza dal qualificato staff tecnico del Consorzio, anche considerando i conguagli di fine anno termico - commenta Aresu - emerge che mediamente, i nostri consorziati hanno risparmiato 5,34 euro-cent per ogni metro cubo di gas acquistato ovvero, quasi 1000 euro a contatore».

«Ancora una volta - conclude Aresu - il nostro Consorzio si è contraddistinto per l'affidabilità, la capacità di valutare e diversificare i fornitori, di sviluppare nuove modalità di acquisto e nuovi prodotti. Oltre a ciò, riteniamo che Consenergy2000 si distingua soprattutto per il



GIAMPIERO ARESU, PRESIDENTE CONENERGY2000

ruolo di tutela che svolge per le imprese associate nei confronti di un mercato generalmente poco trasparente, che le considera, nella maggior parte dei

casi, soggetti del tutto indifesi nel rapporto con le società di vendita che continuano, a dispetto della crisi, a crescere e moltiplicarsi».

A cura di Confimi Impresa Ravenna:

confimi impresa
Confederazione dell'Industria Manifatturiera Italiana e dell'Impresa Privata **ravenna**